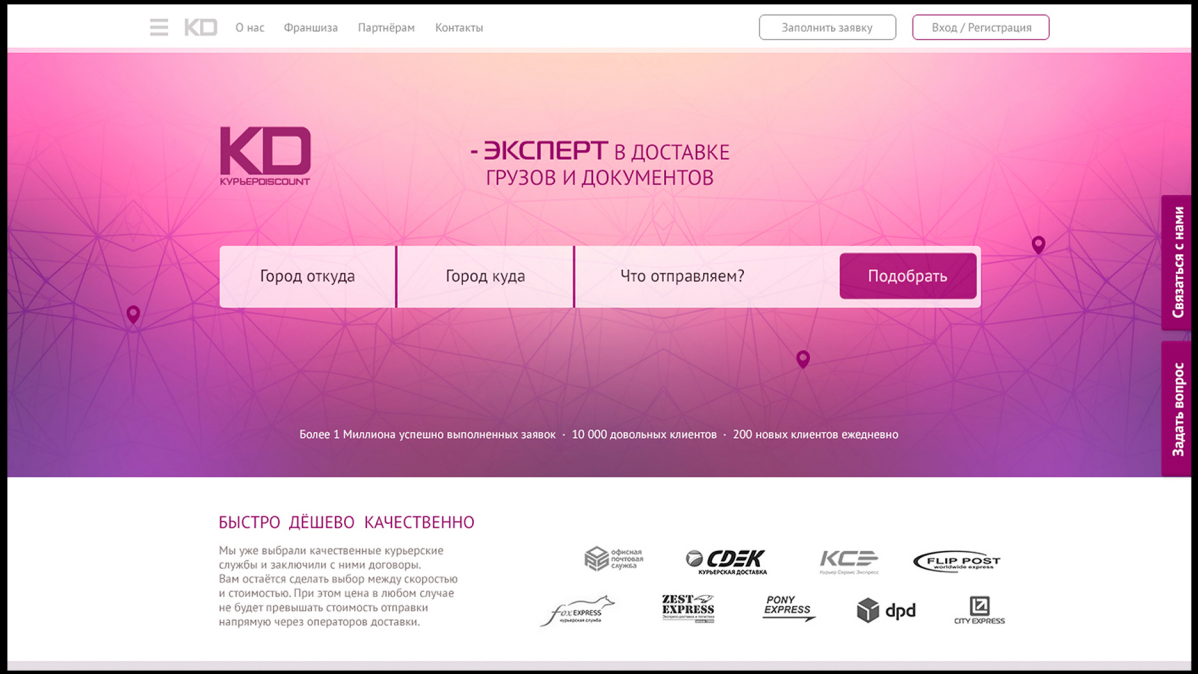
KD

КУРЬЕРDISCOUNT



1. О нас
2. О рынке экспресс доставок
3. Наши преимущества
4. Виды франшизы
5. Условия сотрудничества
6. Результаты работы

Наше движение вперёд

2008
Начало работы

2013
Первые экспресс-заказы

2015
Старт коммерческого проекта “Экспресс”

2016
Разработка первой версии ЛК для клиента

2017
Договор с первым франчайзи

КТО МЫ

Сервис совместных покупок курьерских отправлений.

ЧЕМ МЫ ЗАНИМАЕМСЯ

UBERизируем рынок курьерских отправлений.
Позволяем клиентам всегда получать лучшее
качество и цену на каждом направлении.

ЧТО МЫ ПРЕДЛАГАЕМ

Присоединиться к нам и зарабатывать.
Стать экспертом на быстрорастущем рынке логистики.

РЫНОК КУРЬЕРСКИХ ПЕРЕВОЗОК В ЦИФРАХ

РЫНОК ЭКСПРЕСС ОТПРАВЛЕНИЙ СОСТАВЛЯЕТ

≈ 60 МЛРД. РУБЛЕЙ В ГОД

ДОСТАВКА ЗА РУБЕЖ

DHL WORLDWIDE EXPRESS

TNT

ups

FedEx Express

ДОСТАВКА ПО РОССИИ

PONY EXPRESS

iKC

CITY EXPRESS экспресс доставка

Major e

ДОСТАВКА ВНУТРИ МЕГАПОЛИСОВ

dpd

BRINGO

ДЕЛОВЫЕЛИНИИ

dostavista

ПЭК

АКТУАЛЬНОСТЬ СЕРВИСА

ВНЕШНЯЯ СИСТЕМА

СЕРВИС ПОРТАЛА

С развитием информационных технологий самые продвинутые курьерские компании начали предоставлять возможность стыка с помощью методов API. Данное нововведение позволило нашей компании состыковаться с наиболее надежными поставщиками, которые являются лидерами в разных сегментах, и предложить клиентам полную палитру логистических услуг в одном личном кабинете. Пример «UBER» показал, что информационная система может перевернуть весь рынок.

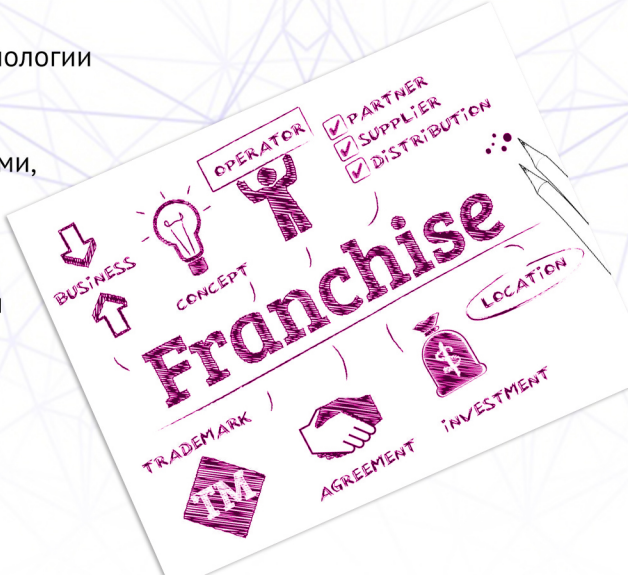
Наша информационная система следует по стопам именитого гиганта и позволяет клиентам получать качественные разнообразные сервисы за приемлемые деньги в одном месте. Уже несколько тысяч компаний оценило сервисы будущего и несколько компаний являются нашими надежными партнерами. Приглашаем и Вас к сотрудничеству.
Поиск клиентов можно доверить нашему опытному call центру, который работает на продвинутой CPM системе одновременно с партнёром, занося в систему лидов и клиентов.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

- Самые лучшие тарифы от десятков транспортных компаний
- Возможность предложить клиенту большой спектр услуг
- Работа под сильным брендом
- Собственные ERP и CRM системы
- Программа обучения новых франчайзи
- Инновационный формат бизнеса с огромным потенциалом
- Самая высокая автоматизация на рынке

ДЛЯ КОГО ПОДОЙДЁТ НАША ПРОГРАММА ФРАНЧАЙЗИНГА

- Для уверенных, целеустремлённых, ответственных
- Для тех кто хочет начать свой бизнес
- Для тех кто понимает, что новые технологии приходят во все сферы
- Для тех кто готов работать с клиентами, но не хочет работать с курьерами
- Для тех кто готов максимально включиться в работу на старте, чтобы получать стабильный доход



3 УРОВНЯ
ПАРТНЁРСКОЙ ПРОГРАММЫ

уровень
СТАРТ

уровень
ОФИС
ПРОДАЖ

уровень
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

Уровень СТАРТ

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС
100 000 руб

НАЙМ СОТРУДНИКОВ
желателен, но не обязателен

ТЕКУЩИЕ РАСХОДЫ
3000 руб. за телефон
10 000 руб. за софт

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ДОХОД
НА 12-Й МЕСЯЦ
150 000 руб. в мес.

ОРГАНИЗАЦИЯ ОФИСА
не требуется, достаточно компьютера с возможностью выхода в интернет

ВОЗМОЖНОСТЬ
ЛЬГОТНОГО
перехода на
следующий уровень

УРОВЕНЬ СТАРТ

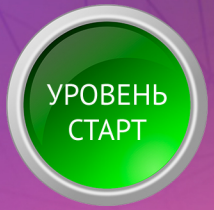
Уровень СТАРТ

ЧТО ПОЛУЧАЕТ ФРАНЧАЙЗИ НА УРОВНЕ СТАРТ

- Возможность работать под нашим брендом
- Партнерский доступ на наш сайт с личным кабинетом
- Собственный добавочный номер на нашем многоканальном телефоне
- 3 Почтовых ящика на нашем домене
- Софт для привлечения и работы с клиентами (3 лицензии)
- Возможность использовать для клиентов нашу службу поддержки

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА УРОВНЕ СТАРТ

- Количество сотрудников – 1-3 чел.
- Количество новых клиентов в месяц – 10-30
- Общее количество клиентов через 6 месяцев – 100
- Оборот с 6-го месяца - до 500 000 руб.
- Планируемый среднемесячный **ДОХОД** через 12 месяцев **200 000** руб



Уровень ОФИС ПРОДАЖ

Для тех кто хочет получать доход 0,5-1 млн. руб. в месяц

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС
200 000 руб

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ДОХОД
от 500 000 руб

ОБЩИЙ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ
от 1 000 000 руб

НАЙМ СОТРУДНИКОВ
С ПЕРВОГО МЕСЯЦА
менеджеры по продажам
С ТРЕТЬЕГО МЕСЯЦА
найм менеджеров поддержки
и аккаунт-менеджеров

ОРГАНИЗАЦИЯ ОФИСА
обязательна

РАЗМЕЩЕНИЕ
информации с контактами
офиса на нашем сайте

УРОВЕНЬ
ОФИС
ПРОДАЖ

Уровень ОФИС ПРОДАЖ

ЧТО ПОЛУЧАЕТ ФРАНЧАЙЗИ НА УРОВНЕ ОФИС ПРОДАЖ

- Возможность работать под нашим брендом
- Заключение договоров с клиентами на собственное юр. Лицо.
- Партнерский доступ на наш сайт с личным кабинетом
- Возможность пользоваться своим личным сайтом
- До двадцати почтовых ящиков на нашем домене.
- Собственная телефонная линия с публикацией телефона на нашем сайте
- Софт для привлечения и работы с клиентами (20 лицензий)
- Возможность использовать для клиентов нашу службу поддержки

КАК РАБОТАЕТ ФРАНЧАЙЗИ НА УРОВНЕ ОФИС ПРОДАЖ

- Организованный офис продаж. Не менее пяти рабочих мест для менеджеров по продажам.
- Франчайзи регистрирует клиентов в нашем ЛК.
- Франчайзи может настраивать скидки для своих клиентов в рамках установленных правил

УРОВЕНЬ ОФИС ПРОДАЖ

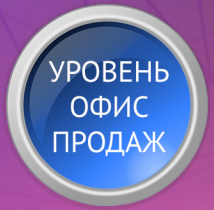
Уровень ОФИС ПРОДАЖ

НА ЧТО ПОЙДУТ ИНВЕСТИЦИИ ФРАНЧАЙЗИ

- Аренда офиса
- Организация рабочих мест
- Стартовая зарплата персонала
- Текущие расходы 15 000 руб. оплата за софт + 3000 руб. за телефон на каждом рабочем месте

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА УРОВНЕ ОФИС ПРОДАЖ

- Количество сотрудников – 5-10 чел.
- Количество новых клиентов в месяц – 50-100
- Общее количество клиентов через 6 месяцев – 500
- Оборот с 6-го месяца - до 2 000 000 руб.
- Планируемый среднемесячный доход через 12 месяцев 500 000 руб.



Уровень ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

Для тех кто хочет получить эксклюзивные права* на регион
для получения Максимального дохода

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС
500 000 руб

ОБЩИЙ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ
от 2 000 000 руб

ОРГАНИЗАЦИЯ ОФИСА
обязательна, с возможностью
приёма и выдачи
заказов клиентов

НАЙМ СОТРУДНИКОВ
С ПЕРВОГО МЕСЯЦА
менеджеры по продажам и
менеджеры по работе с клиентами
С ТРЕТЬЕГО МЕСЯЦА
найм менеджеров поддержки
и аккаунт-менеджеров

РАЗМЕЩЕНИЕ
информации с контактами
офиса на нашем сайте

ЭКСКЛЮЗИВ НА РЕГИОН*:
Передача всех заявок из региона
на обработку Представителю

УРОВЕНЬ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

* Эксклюзивные условия не могут быть предоставлены на Москву и Санкт-Петербург

Уровень ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

ЧТО ПОЛУЧАЕТ ФРАНЧАЙЗИ НА УРОВНЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

- Возможность работать под нашим брендом
- Заключение договоров с клиентами на собственное юр. Лицо.
- Партнерский доступ на наш сайт с личным кабинетом
- Возможность пользоваться своим личным сайтом
- До тридцати почтовых ящиков на нашем домене.
- Неограниченное количество лицензий
- Самостоятельная организация службы поддержки
- Публикация контактов на нашем сайте в разделе офисы и представительства
- Возможность получить эксклюзив на регион.
  (За исключением Москвы и Санкт-Петербурга)

УРОВЕНЬ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

Уровень ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

КАК РАБОТАЕТ ФРАНЧАЙЗИ НА УРОВНЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

- Организованая точка продаж и приёма отправлений в пересечении транспортных узлов города на первом этаже бизнес-центра или здания расположенного на магистрали. Фасад точки должен выходить на магистраль
- Не менее пяти менеджеров по продажам плюс обязательная служба поддержки не менее 1 чел. На 400 клиентов
- Франчайзи регистрирует клиентов в собственном ЛК
- Франчайзи может настраивать скидки для своих клиентов в рамках установленных правил

УРОВЕНЬ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА УРОВНЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ

- Количество сотрудников – 10-30 чел.
- Количество новых клиентов в месяц – 50-200
- Общее количество клиентов через 6 месяцев – 1000
- Оборот с 6-го месяца - до 5 000 000 руб.
- Планируемый среднемесячный доход через 12 месяцев 1 500 000 руб.

ФИНАНСОВЫЙ ПРОГНОЗ ПАРТНЁРА НА УРОВНЕ СТАРТ

	Этап подготовки:	1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.
.													
РЕАЛИЗАЦИЯ													
Новые продажи													
Продажи , шт.		10	20	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
Итого реализация по новым продажам, руб.		**20 000**	**40 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**	**60 000**
.													
ИТОГО реализация по продлению, руб.			15000	43200	110000	234900	310500	497880	588600	664092	745740	813683	887166
ДОХОД от продления за вычетом отчислений				17 280	44 000	93 960	124 200	199 152	235 440	265 637	298 296	325 473	354 866
.													
ИТОГО общая реализация		**20 000**	**55 000**	**103 200**	**170 000**	**294 900**	**370 500**	**557 880**	**648 600**	**724 092**	**805 740**	**873 683**	**947 166**
ДОХОД за вычетом отчислений производителю		**20 000**	**40 000**	**77 280**	**104 000**	**153 960**	**184 200**	**259 152**	**295 440**	**325 637**	**358 296**	**385 473**	**414 866**
Расходы/Инвестиции													
ФОТ													
Менеджер по продажам			1	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
ИТОГО ФОТ		0	50 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000
Административные расходы													
Оборудование рабочих мест		0	30 000	30 000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Телефония, интернет		3 000	6 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000
АХО (софт и пр.)		15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000
Аренда		30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000
ИТОГО Административные расходы		48 000	81 000	84 000	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000
Отчисления в бюджет													
Налог (6% от оборота)		1 200	3 300	6 192	10 200	17 694	22 230	33 473	38 916	43 446	48 344	52 421	56 830
ИТОГО отчисления в бюджет		1 200	3 300	6 192	10 200	17 694	22 230	33 473	38 916	43 446	48 344	52 421	56 830
Маркетинг													
.													
ИТОГО Расходы/Инвестиции	100000	49 200	134 300	190 192	164 200	171 694	176 230	187 473	192 916	197 446	202 344	206 421	210 830
.													
Прибыль	**-100000**	**-29 200**	**-94 300**	**-112 912**	**-60 200**	**-17 734**	**7 970**	**71 679**	**102 524**	**128 191**	**155 952**	**179 052**	**204 036**

KD

КУРЬЕРDISCOUNT

КУРЬЕРДИСКОНТ.РФ